

IV

Barómetro SAP

ACISAP  ×  malt

Por cuarto año consecutivo ACISAP, Asociación de Consultores Independientes SAP, lanza su barómetro SAP para conocer la situación y el entorno del Consultor SAP en España, además de sondear sus expectativas para el futuro inmediato. Un barómetro que este año cuenta además con la colaboración de Malt, el marketplace digital end-to-end donde las empresas encuentran el mejor talento independiente.

El informe está enfocado en aquellos aspectos más relevantes a la hora de entender el mercado de consultores SAP. Elaborado gracias a la opinión de consultores SAP #seniors y la comunidad SAP freelance de Malt en todo el ámbito nacional.

1. Premio ACISAP	3
2. Una visión del sector SAP desde dentro	4
3. Situación laboral de los consultores SAP	7
4. Impacto Covid-19	8
5. Conclusión: ACISAP y Malt, el poder de la comunidad	9
6. Acerca de	12

1. Premio ACISAP a la mejor empresa para trabajar en SAP.



JTI ha sido el ganador del premio ACISAP a la mejor empresa para trabajar en SAP 2020, gracias entre otras cosas por disponer de una cartera de proyectos innovadores y siempre en la versión de SAP más reciente.

Nos gustaría también destacar el esfuerzo que realizan en la documentación de sus proyectos, algo que facilita mucho la incorporación del consultor externo.

También consideramos de gran valor su flexibilidad laboral, además del alto grado de confianza depositado en el recurso externo desde el primer día.

2. Una visión del sector SAP desde dentro:

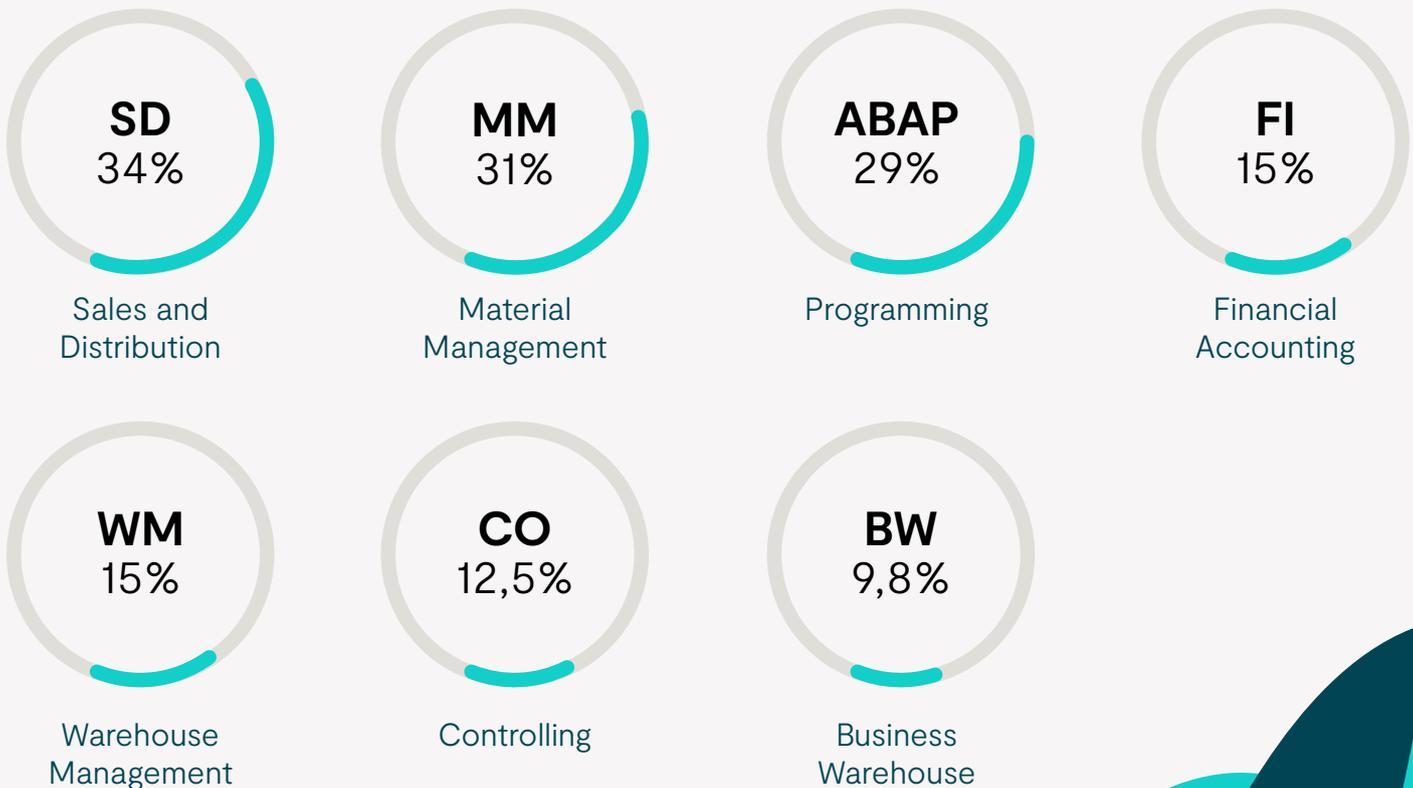
SAP es un software que permite a las empresas optimizar sus recursos gracias a su capacidad de recopilar y procesar una enorme cantidad de datos. Además, sus gran variedad de módulos hace que sea útil para prácticamente cualquier departamento dentro de una gran compañía.

Su gran versatilidad lleva años haciendo de

este sistema, una herramienta crucial para las empresas y con ello, haciendo de la figura del consultor SAP un puesto clave.

Gracias a este barómetro conoceremos un poco mejor este perfil, desde sus áreas de mayor expertise, su situación laboral elegida, hasta el impacto de la crisis sanitaria del Covid-19.

Módulos donde se consideran expertos los consultores independientes:



Adaptación a las nuevas versiones SAP:



Vemos que las certificaciones para los consultores son importantes, de hecho, casi la mitad de los encuestados cuentan al menos con una certificación. Aún así, lo más importante entre estos perfiles es la experiencia en diferentes proyectos, algo que compaginan con formación para estar al día de las últimas tendencias. Los cursos Open SAP son la elección favorita, seguida por la documentación que proporciona ACISAP así como los Learning Hubs.

¿Cómo resuelves mejor tus dudas técnicas?

OSS / Documentación oficial

34%

Foros de SAP

31%

SDN

13%

ACISAP

12%

Mis propios contactos

10%

¿De cuántas certificaciones vigentes en SAP dispones?



¿Cómo te formas?



Curso de Open SAP



Documentación de ACISAP



Learning Journeys



Dispongo de Learning Hub

¿Crees que SAP mantendrá su cuota de mercado y posición de dominio o cederá ante sus competidores: Salesforce, SAGE, Oracle, Microsoft Dynamics?



Dos de cada tres consultores creen que SAP mantendrá su cuota de mercado y posición de dominio frente a competidores como Salesforce, SAGE, Oracle o Microsoft Dynamics.

3. Situación laboral de los consultores SAP

El **60%** de los encuestados ha elegido el formato de cuenta propia para desarrollar su carrera profesional. Una decisión motivada principalmente por la posibilidad de elegir sus propios proyectos pero también desde dónde trabajar, otra de las grandes motivaciones es que la mitad de los encuestados cobra más como experto independiente que trabajando por cuenta ajena.

¿En qué situación laboral te encuentras?

Autónomo

42%

Por cuenta ajena

26%

Como SL

18%

En búsqueda de empleo

14%

¿Por qué decidiste dar el salto como freelance?

Elijo mis proyectos

85,7%

Gano más como freelance

50%

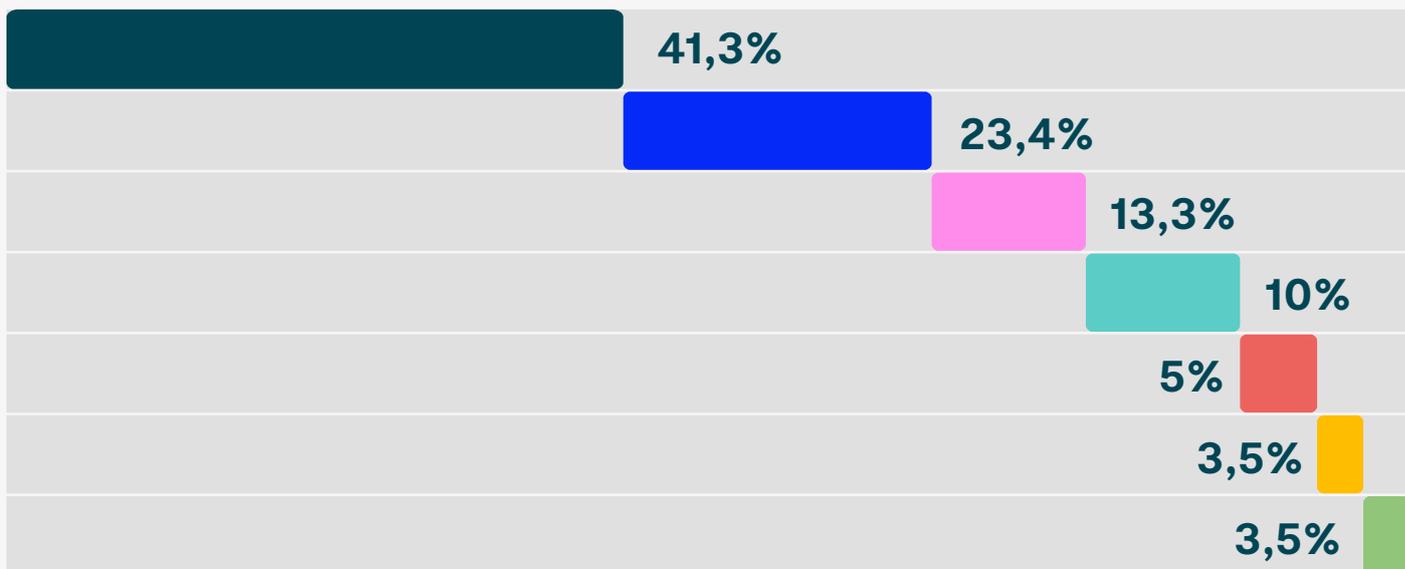
Elijo desde dónde trabajar

35,5%

El consultor SAP es como hemos visto, generalmente, un perfil experimentado y con una larga trayectoria, por eso no sorprende ver que su red de contactos sea su principal fuente de clientes. Esta, junto con **LinkedIn** se mantienen en lo alto de la tabla respecto al barómetro SAP 2019. El principal cambio se refleja en la caída de las agencias que pierden un **16% a favor de ACISAP**, las plataformas como **Infojobs y Jobserve**, y especialmente con la entrada del marketplace **Malt que se sitúa con un 5%**.

Un claro paso hacia delante del nuevo orden laboral frente a modelos más tradicionales.

¿Cómo ha conseguido su actual puesto de trabajo?



A través de mis propios contactos

A través de LinkedIn

A través de una agencia

A través de ACISAP

A través de Malt

A través de www.jobserve.com

A través de www.infojobs.com

¿Para qué tipo de empresas trabajan los expertos en SAP?

Grandes empresas

50%

Medianas empresas

26%

Pequeñas empresas

24%

Tradicionalmente, SAP se ha implantado como una herramienta dedicada a grandes empresas por su enorme potencial para gestionar recursos a través del almacenamiento masivo de datos. Además, el alto coste de sus licencias, no siempre asequible para medianas o pequeñas empresas.

Aún así productos como **SAP Business One** específico para Pymes así como el acuerdo entre **SAP España y CEPYME** están fomentando esta como una solución para la digitalización de este sector.

¿Cuáles son tus preferencias a la hora de trabajar?

Siempre remoto salvo caso excepcional

50%

En remoto y con alguna reunión semanal

40%

En un puesto fijo en oficina con algún día en remoto

10%

Se aprecia que cada vez más el profesional de SAP desea gestionar su localización y el tiempo que se ahorra en traslados.

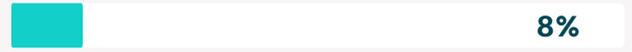
4. Impacto Covid-19

¿Cómo te ha afectado la crisis del COVID-19?

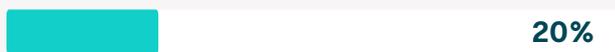
No me he visto afectado



He sufrido una reducción de horas trabajadas remuneradas



He perdido el trabajo



He sufrido reducción de empleo y sueldo



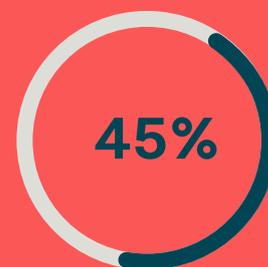
He sufrido una reducción de tarifa/sueldo



¿Cómo crees que afectará la crisis sanitaria al mercado de SAP en el 2021?



Se volverá a la situación previa con poca flexibilidad y presencialismo de los consultores externos.



Se mantendrá el trabajo remoto. Las empresas se han dado cuenta que pueden confiar en los profesionales externos y el ahorro de costes que de ello se deriva.

5. Conclusión: ACISAP y Malt, el poder de la comunidad.

ACISAP nace en 2009 como una asociación sin ánimo de lucro, con el objetivo de formar una comunidad de consultores SAP y **fomentar la confianza de clientes** y grandes empresas en los perfiles expertos independientes.

Como comunidad, existe un verdadero intercambio entre los miembros, tanto a la hora de resolver dudas, como a la de compartir recursos y las novedades del mercado para estar siempre actualizados.

Gracias a los cambios continuos del mercado y el desarrollo de nuevas metodologías de trabajo, las **empresas apuestan cada vez más por nuevos modelos de contratación**, por eso, desde este año, **ACISAP colabora también con Malt**, un marketplace de talento experto independiente con más de **30.000 empresas a nivel europeo**, con quién comparten ese sentimiento de comunidad. Malt ofrece a sus consultores ventajas de facturación digital, un seguro AXA de responsabilidad civil o el acceso a grandes empresas eliminando burocracia y agilizando la homologación.

Entrevista



Por cuarto año consecutivo **ACISAP** lanza este barómetro con el que conocer la situación y el entorno del Consultor SAP. Con un periodo tan convulso y de tal incertidumbre a nuestras espaldas, queremos conocer que conclusiones podemos sacar de lo vivido este 2020.

Enrique Bravo

Presidente de ACISAP

¿Qué aspectos destacas del barómetro de este año.

Está claro que es un año en el que el impacto del COVID ha sido tremendo. Los consultores de SAP nos podemos considerar unos privilegiados porque podemos trabajar en remoto sin que se haya visto afectado nuestro rendimiento.

“En ACISAP intentamos que el profesional se sienta siempre acompañado.”

Todos hemos perdido a seres queridos y la lucha continúa. En ACISAP intentamos que **el profesional se sienta siempre acompañado** y nos sentimos orgullosos de ello, además gracias a nuestra **colaboración con un marketplace enfocado a consultores independientes como Malt**, que nos da acceso a nuevos clientes de grandes empresas, nos permite ofrecer una mayor diversidad de proyectos a nuestra comunidad, algo que es oro en estos tiempos

¿Cómo han ayudado los consultores SAP a las empresas en este momento de digitalización radical?

Las plataformas de integración del tipo **SRM o CRM han sido importantes este año**. Hay consultores de ACISAP trabajando en Ariba consolidada como la solución de SAP para SRM.

Tenemos consultores trabajando en proyectos de inteligencia artificial utilizando un lenguaje natural con la máquina, *por ejemplo con Co-Pilot*.

También la implantación de alertas automáticas o el picking por voz son

proyectos en los que se está trabajando actualmente.

Pero sobre todo, el **acceso desde cualquier dispositivo con Fiori ha sido uno de los aspectos más relevantes este 2020**.

¿Cree que el trabajo remoto ha venido para quedarse?

Yo creo que sí, pero claro cada empresa tiene una cultura diferente.

Gracias a la tecnología de la que disponemos a día de hoy, el consultor puedo captar el modo del usuario y guiarle a cada paso. La limitación técnica prácticamente ha desaparecido. Otra cosa es **el trato humano directo que culturalmente en España siempre ha sido importante**, por eso creo que el modelo híbrido es una de las opciones más factibles.

“La limitación técnica prácticamente ha desaparecido.”

También es cierto que durante este año, el trabajo en remoto ha sido muchas veces complicado, jornadas maratonianas y con poco descanso, además de tener que convivir con la conciliación de los hijos, ha sido estresante para todos. Pero en general llos consultores SAP, tanto para evitar riesgos de contagio, como para gestionar mejor nuestro tiempo, preferimos mayoritariamente el trabajo en remoto.

¿Ha impulsado la pandemia, a las empresas españolas, a asimilar modelos que ya estaban presentes en otros países europeos?

Las empresas españolas están haciendo un gran esfuerzo y cambiando poco a poco el chip. Hemos visto ese cambio

que el mercado demandaba desde hace tiempo: **valorar más el entregable que la asistencia**, se acabó el presencialismo obligado: el “*calentar la silla*”. En ACISAP somos expertos por nuestra experiencia acumulada en entregar al cliente una solución con tiempos muy ajustados.

También la entrada en el mercado de actores como Malt, que facilitan nuestra vida como consultores independientes, hace que este modelo sea cada vez más accesible también para las empresas.

Creo que España tiene una oportunidad de hospedar a profesionales del norte de Europa que quieren evitar los duros inviernos y no se han potenciado suficiente, desde la Administración, los centros de trabajo adecuados.

¿Qué esperas para el 2021?

No parece que vaya a ver grandes cambios, pero... **¡Los veremos en el barómetro del próximo año!**

Los consultores de ACISAP estamos

colaborando en farmacéuticas, en empresas de distribución que nos harán llegar las vacunas, en hospitales y siempre de la mano de SAP.

Seguiremos haciendo nuestro trabajo de la mejor forma, como siempre hemos hecho. Es lo que nos toca.

¿Un mensaje de esperanza?

Ante un problema global como esta pandemia, nos hemos percatado que es muy complicado ir por libre. El asociacionismo está más presente que nunca. Es necesario mantenerse actualizado en un mundo tan cambiante y está claro que la Administración no siempre da la respuesta más adecuada. Saldremos de esta siendo mejores profesionales. Más completos.

“Saldremos de esta siendo mejores profesionales. Más completos.”

Acerca de Malt

Fundada en 2013 por Vincent Huguet y Hugo Lassiege, Malt es el marketplace digital en el que más de 230 000 consultores freelance ponen sus habilidades y conocimientos al servicio de las empresas que buscan talento externo. Más de 30 000 clientes ya trabajan con Malt, incluidas empresas del CAC40 en Francia y el IBEX35 en España. Con 200 empleados distribuidos entre

Francia, España y Alemania, ha conseguido un volumen de negocio superior a 250 millones de euros desde su lanzamiento. Además tiene la ambición de lograr los mil millones para 2024 y convertirse así en uno de los unicornios tech de Europa. Malt persigue el objetivo y la misión de otorgar, a empresas y freelance, el “poder de elegir” cómo y con quién trabajar.

Acerca de Acisap

Fundada en 2009 como una asociación sin ánimo de lucro y con vocación internacional.

Son muchas las agencias, consultoras o clientes finales que no se atreven a contratar freelance por no disponer de referencias válidas. Los consultores de ACISAP gozan de la mayor valoración dentro de España. Son los propios profesionales

quienes deciden si un candidato, por su trayectoria profesional y personal, puede formar parte de la asociación. Los consultores de ACISAP se ayudan entre si y nunca se enfrentan a un proyecto solos, teniendo a disposición la expertise de consultores senior a los que plantear sus dudas.

ACISAP  ×  malt